

Maîtriser les clauses sensibles des contrats commerciaux

Public : Responsables commerciaux, responsables achats, juristes, dirigeants, responsables administratifs, toute personne amenée à analyser des contrats commerciaux.

Prérequis : Aucun prérequis juridique n'est nécessaire.

Durée : 1 jour (7 heures).

Objectifs : À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- Identifier les clauses sensibles d'un contrat commercial,
- Analyser les principaux risques juridiques,
- Sécuriser les engagements contractuels,
- Repérer les déséquilibres contractuels,
- Prévenir les litiges liés aux clauses mal rédigées.

Programme :

Comprendre les enjeux des clauses contractuelles

- Rôle des clauses dans le contrat
- Hiérarchie des obligations
- Risques liés aux imprécisions contractuelles
- Responsabilité des parties

Analyser les clauses financières

- Prix et révision tarifaire
- Modalités de paiement
- Pénalités
- Retards et impayés

Maîtriser les clauses de responsabilité

- Responsabilité contractuelle
- Limitations de responsabilité
- Garanties
- Indemnisation
- Assurances

Sécuriser les clauses stratégiques

- Confidentialité
- Non-concurrence

- Exclusivité
- Sous-traitance
- Propriété intellectuelle
- Protection des données

Prévenir les risques liés à l'exécution du contrat

- Résiliation
- Suspension
- Force majeure
- Gestion des modifications contractuelles
- Gestion des différends

Études de cas et analyse de clauses

- Analyse de contrats
- Identification des points de vigilance
- Exercices pratiques

Méthodes pédagogiques :

Analyse de clauses réelles,
Cas pratiques,
Exercices d'identification des risques,
Échanges d'expérience,
Supports opérationnels.

Modalités d'inscription :

L'inscription est validée par un entretien téléphonique ou physique.

Modalités d'évaluation :

Auto-positionnement initial et final
Exercices pratiques tout au long de la formation
Questionnaire de validation des acquis